



Sommaire

- 1. A propos de l'étude Choix concurrentiels 2008
- 2. Comparaison entre pays
- 3. Résultats de l'enquête par grandes métropoles

Conclusion

Annexes



1. A propos de l'étudeChoix concurrentiels 2008



Objectifs

- Etablir un classement de compétitivité des pays et des villes
- Etablir un classement par secteurs d'activité
- Suivre les tendances de long terme (réactualisation annuelle du guide compétitivité, 7ème édition à ce jour)



Méthodologie et sources

Analyse détaillée des coûts d'une implantation nouvelle

- Données économiques et financières :
 Coûts d'implantation dans 136 villes (pays du G7, ALENA...)
- Croisement avec les coûts réels de 2 000 cas d'entreprises (> 50 000 entrées par 17 secteurs d'activité)
- Facteurs «environnementaux» non liés aux coûts directs d'implantation (salaires, éducation, logement, infrastructures...)
- Impact des impôts et des mesures incitatives sur la compétitivité des différentes juridictions



Quelques réserves cependant

- « Les choix concurrentiels » ne prétendent pas étudier tous les critères d'implantation. Ils ne prennent en compte que les coûts et non les aspects qualitatifs.
- Les comparaisons sont pertinentes entre villes par catégories homogènes
- La synthèse par pays s'appuie sur des échantillons limités qui ne peuvent représenter globalement chaque pays.
- Le Mexique a été retiré des comparaisons.



Périmètre de l'étude (1/2)

	Facteurs liés au coût	Autres facteurs importants		
Entreprises	Coût de revient •Foncier, Immobilier •Main-d'œuvre •Transport & distribution •Services publics •Financement •Fiscalité nationale/locale	Contexte commercial •Disponibilité et compétences de la main-d'œuvre •Accès aux marchés, clients et fournisseurs •Infrastructures de transport •Efficacité des services publics et des télécommunications •Réglementation		
Particuliers	Coût de la vie Fiscalité des particuliers Coût du logement Prix à la consommation Coûts des services de santé Frais de scolarité	Qualité de la vie Taux de criminalité Etablissements de santé Écoles et universités Climat Culture et loisirs		



Périmètre de l'étude (2/2)

Impact d'une implantation nouvelle dans 17 secteurs d'activité.

Les secteurs d'activité

Secteur d'activité

FABRICATION

Aérospatiale

Agroalimentaire

Automobile

Produits chimiques

Électronique

Appareils médicaux

Composants en métal

Produits pharmaceutiques

Plastique

Pièces de précision

Télécommunications

R et D

Biotechnologie

Essais cliniques

Mise à l'essai de produits

LOGICIELS

Conception de logiciels

Web et multimédia

SERVICES À L'ENTREPRISE

Services administratifs/centres d'appels

Type d'entreprise modélisé

Pièces d'aéronefs

Transformation des aliments¹

Pièces d'automobiles

Produits chimiques spécialisés1

Assemblage des composants

électroniques1

Fabrication d'appareils médicaux

Usinage des métaux1

Production pharmaceutique¹

Produits de plastique¹

Composants de précision¹

Équipement de télécommunications

R et D biomédicale¹

Gestion d'essais cliniques

Mise au point et mise à l'essai de

systèmes électroniques1

Logiciels de pointe¹

Élaboration de contenu¹

Centre de services aux entreprises¹

¹ Les résultats d'ensemble sont basés sur la moyenne pondérée de ces 12 types d'entreprises, conformément aux études de 2002 à 2006.



Métropoles et agglomérations comparées

131 villes dans 9 pays

• **Europe** : 14

• Allemagne: 3

• France: 3

• Italie: 3

• Pays-Bas: 1

• Royaume Uni: 4

Asie - Pacifique : 7

• Japon : 3

• Australie: 4

Amérique du Nord : 110

•Etats-Unis: 59

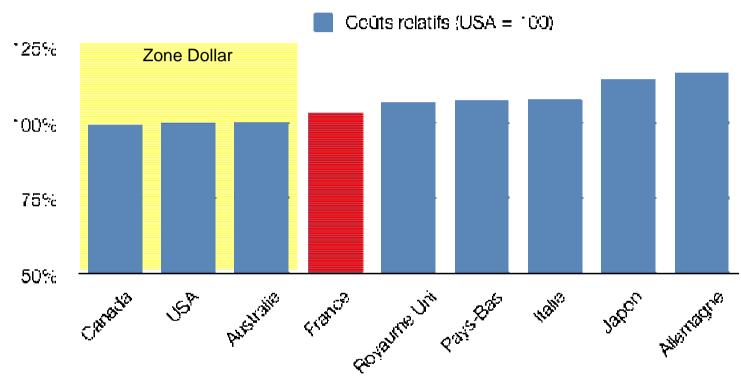
•Canada: 51



2. Comparaison entre pays



Score global par rapport aux Etats-Unis: la France 1^{er} pays européen



Ecart de seulement 3.6% par rapport aux USA malgré le taux de change défavorable



Tendances des coûts par pays

Changements depuis 2006:

- Les Etats-Unis ont enregistré la plus grande amélioration (baisse du dollar)
- Le **Canada** et l'**Australie** ont perdu leur avantage par rapport aux Etats-Unis, mais ils ont gagné du terrain sur les pays européens.
- La France, l'Allemagne, l'Italie et les Pays-Bas ont reculé par rapport aux Etats-Unis (augmentation de l'euro)
- Le Japon gagne du terrain, grâce à son taux d'inflation modéré et au cours du yen relativement stable par rapport au dollar américain



La France, 1^{er} pays européen en terme de compétitivité. Evolution 2006 / 2008

Résultats - Etudes 2008 et 2006					
		Variation du taux			
	2008	2006	Variation comp. E-U	de change comp. \$ E-U	
Canada	99,4	94,5	+ 4,9	+17 %	
Etats-Unis	100,0	100,0	-	-	
Australie	100,2	92,3	+ 7,9	+ 18 %	
France	103,6	95,6	+ 8,0	+ 24 %	
Royaume-Uni	107,1	98,1	+ 9,0	+ 14 %	
Pays-Bas	107,3	95,7	+11,6	+ 24 %	
Italie	107,9	97,8	+10,1	+ 24 %	
Japon	114,3	106,9	+7,4	+ 5%	
Allemagne	116,8	107,4	+9,4	+ 24 %	



De 2006 à 2008, la perte de compétitivité de la France vis-àvis des Etats-Unis n'est que de 8%, malgré une baisse du dollar de 24% (compensation par d'autres atouts)



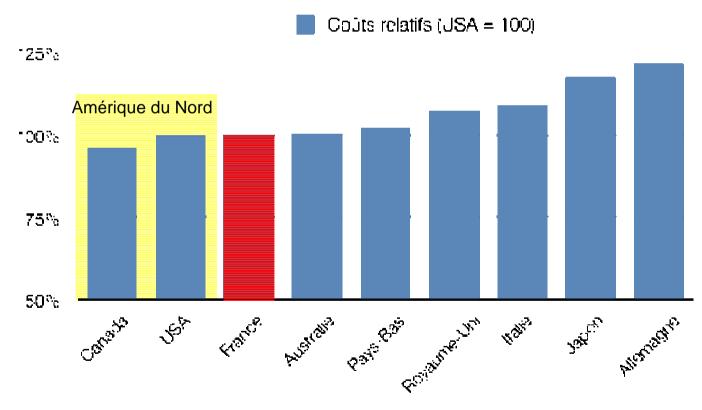
La France, 4^{ème} en terme de compétitivité Résultats par secteur d'activité

Place de la France (sur 9)			
4 ^{ème}	Activité de production industrielle		
4 ^{ème}	Fabrication de logiciels		
3ème 2ème 2ème	Activité de recherche et développement Essais cliniques Mise en essai de produits		
4 ^{ème}	Activité de services aux entreprises		

La France est première en Europe dans ces quatre grands secteurs



Score dans le domaine des R&D La France: premier pays européen, et deuxième mondial à égalité avec les USA





Points forts et points faibles de la France en matière de coûts d'implantation

Place de la France (sur 9)			
2 ^{ème}	Allégements fiscaux pour les entreprises de R&D		
2 ^{ème}	Acquisition du foncier		
3 ^{ème}	Electricité		
3 ^{ème}	Investissements industriels		
4 ^{ème}	Transports		
6 ^{ème}	Location de bureaux		
7 ^{ème}	Imposition foncière		
8 ^{ème}	Télécommunications *		

^{*} La 8^{ème} place de la France sur ce critère provient du coût élevé d'une minute de communication exprimée en US\$ (0.107US\$ la minute en France contre 0.034 aux USA, 0.038 au Canada, 0.044 au Royaume Uni ou 0.054 en Allemagne)



Coûts de la main d'œuvre: la France, pays européen le plus compétitif

De tous les coûts examinés, celui de la main d'œuvre est le plus important.

Comparaison des coûts de la main d'œuvre								
			Avantages sociaux					
	Salaires et traitements		Obligatoires		Facultatifs		Coût total de la main d'œuvre	
	Moyenne par employé (\$ US)	Rang	% du coût total	Rang	% du coût total	Rang	Moyenne par employé (\$ US)	Rang
	03)	Rang	Wiai	Rang	iciai	Rang	03)	Kany
Etats-Unis	55 821 \$	3	10%	3	26%	5	75 411\$	Ī
Canada	60 006 \$	5	8%	1	20%	2	76 738 \$	2
Australie	58 480 \$	4	13%	6	22%	4	78 903 \$	3
France	51 984 \$		43%		20%		84 826 \$	5
Italie	54 362 \$	2	32%	8	28%	6	87 119 \$	5
Royaume-Uni	62 988 \$	6	12%	6	30%	7	89 699 \$	6
Japon	68 247 \$	8	9%	2	31%	8	95 600 \$	7
Pays-Bas	66 934 \$	7	12%	4	33%	9	97 040 \$	8
Allemagne	79 064 \$	9	15%	7	21%	3	107 518 \$	9

 La France se classe globalement 4^{ème} et jouit de la structure de coûts la moins élevée des pays européens traités.



Éléments non liés aux coûts

- Les facteurs non liés aux coûts peuvent être autant, sinon plus importants que les coûts – ils varient selon les entreprises et les secteurs d'activité.
- Les plus fréquemment cités comme « importants » sont :
 - La présence de main d'œuvre qualifiée (éducation)
 - L'accès aux autoroutes

Education et compétences - classement des pays					
	Niveau d'éducation		Dépenses liées à l'éducation		
	% de la		Dépense par		
	population (*)	Rang	Étudiant (**)	Rang	
Etats-Unis	87.80%	1	30	1	
Canada	85.20%	2	28	2	
Japon	84%	3	28	2	
Allemagne	83.10%	4	26	6	
Pays-Bas	71.80%	5	24	8	
Royaume-Uni	66.70%	6	23	9	
France	66.30%	7	27	5	
Australie	65%	8	26	6	
Italie	50.10%	9	28	2	

^(*) Pourcentage des 25-64 ans ayant une formation dans le secondaire (données de 2005 sauf pour le Japon, 2003, OCDE)

^(**) Dépenses dans les établissements scolaires, par étudiant, en % du PIB par habitant, données de 2004 sauf pour le Canada (2002), OCDE



3. Résultats de l'enquête par métropoles de stature mondiale



Coûts d'implantation des grandes métropoles Paris renforce sa position de 1^{ère} ville européenne

2008

99,4
101,5
106,5
107,1
108,5
109,2
113,3
114,8
121,1
129,3

2008

22 points de différence entre Paris et Londres

14 points avec Francfort



2006

9 points de différence entre Paris et Londres

9 points avec Francfort

Progression de la compétitivité de Paris entre 2006 et 2008 :

- + 5 points vis-à-vis de Francfort
- + 13 points vis-à-vis de Londres



Paris dans le classement des grandes métropoles européennes par secteurs d'activité

Secteurs d'activité	Note	Place/ 5 agglomérations
Automobile	102.1	1 er
Aéronautique	103.8	1 ^{er}
Appareils médicaux	105.0	1 ^{er}
Essais cliniques	96.0	2 ^{ème}
Concepts et logiciels	111.2	2 ^{ème}
Electronique	108.9	2 ^{ème}
R&D Biotechnologie	117.5	3 ^{ème}



Pour un certain nombre d'industries stratégiques, Paris peut être considérée comme la ville la plus compétitive au niveau européen



Conclusion

- La France confirme sa compétitivité pour de nombreux secteurs d'activité.
- Paris est la première ville européenne en termes de coûts d'implantation pour les entreprises.



Annexes



Éléments de coûts analysés

Main-d'œuvre

- Salaires et traitements
- 42 types d'emploi
- Cotisations obligatoires
- Caisse de retraite publique
- Assurance maladie publique
- Assurance chômage
- Assurance accident de travail/ maladie professionnelle
- Avantages sociaux facultatifs
- Temps payé non travaillé (jours fériés et vacances)
- Assurance maladie privée
- Autres avantages sociaux

Installation

- Terrains industriels
- Constructions industrielles
- Location de bureaux

Frais d'amortissement Frais de financement (intérêts)

Transport

- Routier
- Fret aérien
- Fret maritime

Services publics

- Électricité
- Gaz naturel
- Télécommunications

Impôts autres que les impôts sur les bénéfices

- Impôts sur le capital
- Impôts fonciers
- Ventes et transactions
- Mutation immobilière
- Autres taxes locales

Impôts sur les bénéfices

- Fédéral
- Régional (État, province)
- Local



Grandes métropoles – Europe et Asie- Pacifique

Europe

- Toulouse, FR 101,8
- Paris, FR 107,1
- Utrecht, NL 107,3
- Naples, IT 108,5
- Manchester, UK 113,3
- Frankfort, DE 121,1
- Londres, UK 129,3

 Les métropoles françaises sont les plus compétitives en Europe.

 Londres est la ville la plus chère, malgré la réévaluation de l'euro contre la livre £.

Asie-Pacifique

- Adelaide, AU 97,9
- Melbourne, AU 99,4
- Brisbane, AU 100,1
- Sydney, AU 102,7
- Fukuoka, JP 113,6
- Hamamatsu, JP 114,6
- Yokohama, JP 114,8
- Honolulu, US 115,0

Les villes australiennes sont les plus compétitives.

 Honolulu est la ville la plus chère aux États-Unis, parmi celles étudiées.



Annexe

Une enquête **IPSOS** menée auprès de patrons de PME du bassin méditerranéen et présentée par **Planète PME** montre qu'en terme d'attractivité entre les pays du bassin méditerranéen, **la France arrive en 1ère position**, réunissant 21% des suffrages, loin devant l'Espagne. Les entrepreneurs des pays du Maghreb se montrent les plus intéressés par une possible implantation au sein de l'hexagone.

Question : Si vous deviez installer tout ou partie de votre activité dans un autre pays de l'Union Pour la Méditerranée, lequel choisiriez-vous ?

France 21

Base : tous (933)

Espagne 12

Italie 11

Maroc 9

Algérie 8

Tunisie 7

Autres 3

Aucun 22

Etude Ipsos / Planète PME – Mai 2008

Ne sait pas 7